

학생창업지원 프로그램

# E\*5 KAIST

2018. 02



Institute for Startup KAIST

## 1. 사업개요

### ○ 사업 목적

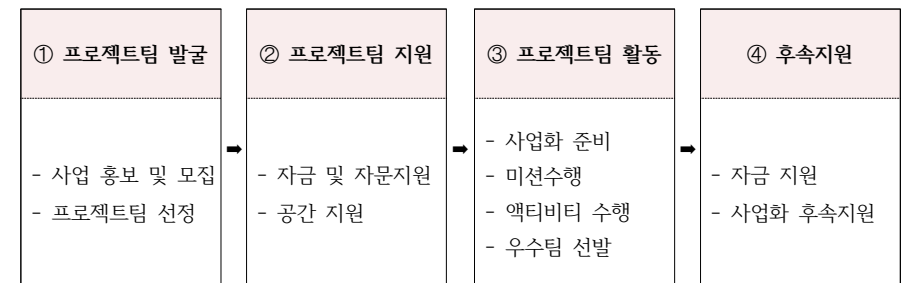
- 학생들의 창업의지 고취 및 창업역량 강화를 위한 체계적·실질적 지원프로그램 제공
- 유망 사업 아이디어를 보유한 창업팀을 발굴하여 창업분야 전문가 멘토링 기회 제공 및 실제 사업화 단계를 지원
- 올바른 기업가정신을 함양한 우수한 창업자를 배출하여 세계적인 창업대학으로 발돋움

### ○ 사업 내용

#### 【 E\*5 KAIST 개요 】

- 사 업 명 : 학생창업지원 프로그램 E\*5 KAIST
- 사업기간 : 2018년 3월 6일 ~ 2018년 6월 8일
- 지원대상 : KAIST 재학 또는 휴학 중인 학생들을 포함한 팀 또는 개인  
\* 운영가이드라인 p.5 참조
- 주 관 : KAIST 창업원 (Institute for Startup KAIST)

### ○ 추진 절차



## 학생창업지원 프로그램 E\*5 KAIST

### 2. 사업내용

#### 1) 프로젝트팀 발굴

발전가능성이 높은 프로젝트를 발굴 및 선정

##### (1) 프로젝트팀 발굴 절차

홍보 및 모집	서류심사	Pre-E*5 팀 선정 공지
3. 6(화) ~ 3. 21(수)	3. 22(목) ~ 3. 26(월)	3. 27(화)
온·오프라인 홍보 온라인 접수	서류평가 진행 Pre-E*5 대상팀 선발 (25개 팀)	선정결과 공지

- 홍보 및 모집
  - 온·오프라인 홍보 및 온라인 접수(startup.kaist.ac.kr)
- 서류심사
  - 서류심사를 통해 25개 내외의 “Pre-E\*5 팀” 선정
  - 서류심사 위원단은 멘토단 및 내부 TF 구성
- Pre-E\*5 팀 선정 공지
  - 선정결과 공지: 3월 27일(화), Startup KAIST 홈페이지 및 개별 공지

##### (2) Pre E\*5 팀 선정

- 평가 방법 및 선발 규모
  - 접수된 참가신청서를 프로그램 멘토단에 송부하여 내부TF와 다각적 심사 진행
  - 서류심사를 통해 Pre-E\*5 팀 선정
  - 25개 팀 내외 선정
- Pre-E\*5 팀
  - 서류심사를 통해 선정된 Pre-E\*5 팀은 1차 미션인 BM Camp에 참여
  - BM Camp 중 교육 및 평가를 통해 최종 “E\*5 KAIST 팀” 선정 (18개팀)
    - \* BM Camp의 주 교육 내용은 Business Model임

#### 2) 프로젝트팀 지원

자금지원, 자문지원, 공간지원 등을 통한 전반적인 사업화 지원

##### (1) 자금지원

- BM Camp를 통해 선발된 E\*5 KAIST 팀에 한해 프로젝트 수행경비 지원
  - 18개 팀, 팀별 착수금 50만원 지원
- 미션별 우수팀 선발 지원
  - 1차 미션(BM Camp) 우수팀(3팀) 각 100만원 지원
  - 2차 미션 우수팀(3팀) 각 100만원 지원
  - 3차(최종) 미션 우수팀 우수금 차등 지급
    - \* 아래 4) 후속지원 참조

##### (2) 자문지원

- Mentoring
  - 전담 멘토에 의한 정규 및 상시 멘토링 운영
  - 아이디어의 비즈니스화를 위한 전반적인 사항에 대해 자문지원
- Coaching
  - Senior가 미션 수행에 관한 구체적 코칭 실시
  - Senior단은 스타트업 필드에서 활동 중인 E\*5 KAIST 출신 선배창업가로 구성
- Tutoring
  - 선배 창업자, 분야별 전문가 등이 프로젝트팀과의 1:1 밀착 튜터링 실시
  - 창업 관련 분야별 튜터링 시행 (예: 법률, 재무회계, 마케팅 등)
- Counseling
  - 프로그램 기간 중 프로그램 담당자와 카운슬링 진행
  - 팀별 프로젝트 진행 상황 모니터링 및 애로사항에 따른 개선방안 제시

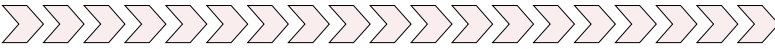
##### (3) 공간지원

- Startup KAIST Studio (교육지원동 3층)
  - 팀별 개발 및 회의 공간 지원

#### 3) 프로젝트팀 활동

비즈니스 모델링, 시장조사, 사업계획 수립 3단계의 미션 수행

#### (1) 프로젝트팀 활동 절차

1차 미션 Business Model	2차 미션 Customer Discovery	3차 미션 Pitch Deck
대상: Pre-E*5팀 (25개 팀) 기간: 1박2일 (Camp) (교육/멘토링·코칭/평가)	대상: E*5 KAIST 팀 (18개 팀) 기간: 4주 (교육/멘토링·코칭/평가) *분야별 튜터링 실시	대상: 최종 진출팀 (12개 팀) 기간: 4주 (교육/멘토링·코칭/평가)
		
Activity 수행 (전체 프로그램 기간 내)		
내용: Teamwork, Field Trip, Networking, Research 등 수행 내용을 지정 SNS에 업로드		

#### (2) Mission 1

- 미션목적: 비즈니스 모델링을 통한 사업 아이디어 구체화
- 미션개요
  - 미션명: Business Model (BM)
  - 일정: 2018년 3월 30일 ~ 3월 31일 (1박2일 Camp로 진행)
  - 수행내용: 아이디어의 비즈니스 모델링
- 진행절차
  - 오리엔테이션, 선배창업가특강, BM교육 및 실습, 멘토링, 코칭 (3/30)
  - BM 평가: 수립한 Business Model 발표 및 평가 (3/31)
  - \* 미션 평가를 통해 E\*5 KAIST 프로그램에 참여할 18팀 최종 선발

#### (3) Mission 2

- 미션목적: 목표시장 이해 및 분석, 시장조사를 통한 아이디어의 사업화 검증
- 미션개요
  - 미션명: Customer Discovery (CD)
  - 일정: 2018년 4월 3일 ~ 5월 4일
  - 수행내용: 적정 시장조사기법을 활용한 실제 시장조사 수행
- 진행절차
  - CD 교육: Customer Discovery 이론 교육 (4/3)
  - CD 실습 및 멘토링: 시장조사 통한 고객 세그먼트 설정 및 멘토링·코칭 (상시)
  - 전문가 튜터링: 법률, 지적권, 재무회계 등 분야별 전문가 튜터링 실시 (일정 미정)
  - CD 평가: Customer Discovery 결과 발표 및 평가 (5/4)
  - \* 미션 평가 시 각 멘토별 3팀씩 멘티팀을 선정하여, 총 12팀이 최종 미션(Pitch Deck) 착수 가능

#### (4) Mission 3 (Final)

- 미션목적: 아이디어의 사업계획 수립 및 Overview 발표
- 미션개요
  - 미션명: Pitch Deck (PD)
  - 일정: 2018년 5월 8일 ~ 6월 8일
  - 수행내용: 최종 비즈니스 모델 확정, 사업계획서 작성 및 사업계획 수립
- 진행절차
  - PD 교육: 사업계획 수립 및 Pitching 관련 교육 (5/8)
  - PD 실습 및 멘토링: 사업계획 수립 및 Pitching 관련 멘토링·코칭 (상시)
  - PD 평가: 수립된 사업계획 Overview 최종 발표 및 평가 (6/8)

#### (5) Activity 세부 내용

- Teamwork**
  - 팀별 미팅 및 워크숍을 통해 아이디어 구체화 및 커뮤니케이션 강화 도모
- Field Trip**
  - 실제 창업기업을 방문해 보고 창업자와의 인터뷰 실시
- Networking**
  - 유사사업 종사자 또는 전문가와의 만남을 통해 주요 정보 및 이슈 획득
  - 기획자, 엔지니어, 디자이너, 변호사, 변리사, 회계사, 컨설턴트 등
- Research**
  - 설문조사, 시장조사 등 사업화를 위한 구체적 활동을 수행한 내용을 지정 SNS에 업로드
- 기타**
  - 멘토단 및 Senior(선배창업가)와의 미팅을 통한 멘토링 및 코칭
  - 분야별 튜터링 및 교내·외 창업 관련 프로그램 참가를 통해 인사이트 획득
  - 쫄지마 창업스쿨 등 교내·외 창업관련 세미나 및 프로그램 참가
  - Check-list에 준하여 기타 창업과 관련한 다양한 활동 수행
- Activity 우수팀 선발 지원
  - Activity 수행 우수팀(1팀)을 선발하여 200만원 추가지원
  - 선정 방법: 주어진 수행기간 동안 SNS에 업로드 된 게시물을 기준으로 평가
  - 평가기준

구분	평가 기준	배점
정량평가	■ 지정 SNS에 업로드 된 게시물 수	50
정성평가	■ 액티비티 목표 달성의 명확성	50
	■ 액티비티 수행 및 참여인력의 적정성	
	■ 수행한 액티비티의 결과보고 내용 우수성	
합 계		100

#### 4) 후속지원

실제 사업화를 위한 자금지원 및 후속지원을 실시

##### (1) 자금지원

###### ○ Final 미션(PD) 평가 결과 우수팀 창업자금 지원

구 분		선정범위	지원금액	명 목
창업원장상	최우수상	1팀	10,000,000 원	학생활동 보조비
창업지원실장상	우수상	1팀	6,000,000 원	
	장려상	1팀	4,000,000 원	
	특별상 (발전상)	1팀 * 상기 수상팀과 중복 불가	2,000,000 원	
합 계			22,000,000 원	

\* 해당 지원금은 법인설립 자본금으로 사용 권장

##### (2) 사업화 후속지원

###### ○ 후속 지원사업 연계

- 우수팀 제품/서비스 구매우선 추진
- 창업원 주관 후속 지원프로그램 참여 연계
- 기타 창업관련 정보안내 및 교육자료 제공 등

### 3. 전체 일정

일 시	내 용	장 소
3/6 ~ 3/21	홍보 및 모집	·
3/27	Pre-E*5 팀 선정 공지	·
3/30 ~ 3/31	BM(1차미션) Camp - OT, 교육, 코칭, 평가	곤지암 리조트 (경기도 광주)
4/3 17:00	Customer Discovery (2차미션) 교육	W8 1층
4/3 ~ 5/4 기간 중 2회	Senior(선배창업가) 정기 코칭	W8
4/3 ~ 5/4 기간 중 2회	분야별 전문가 튜터링	W8
5/4 17:00	Customer Discovery (2차미션) 평가	W8 3층
5/8 17:00	Pitch Deck (3차미션) 교육	W8 1층
5/8 ~ 6/8 기간 중 1회	Senior(선배창업가) 정기 코칭	W8
5/8 ~ 6/8 기간 중 1회	분야별 전문가 튜터링	W8
6/8 17:00	Pitch Deck (3차미션) 평가 - MISSION FINAL	W8 3층

\* 위 일정은 사정에 의해 변경될 수 있음